

MAGASINET maritech

INNOVATIVE PROGRAMVARELØSNINGER FOR SJØMATNÆRINGEN



DigitalSeafood™



MØT OSS PÅ AQUA-NOR 2015! HALL D, STAND D-352

Digital sjømat

Kjære samarbeidspartner!

Gjennom vår 40 årige historie har Maritech med jevne mellomrom gjennomført tunge, men nødvendige teknologiske løft for å gå i takt med den rivende utviklingen innen informasjonsteknologi.

Aqua-Nor 2015 står for tur og Maritech lanserer i år konseptet DigitalSeafood™. Vi har lenge jobbet med å bygge vår skybaserte fremtid. Dette er en svært viktig, men også svært krevende jobb for selskapet. Plattformen er basert på industristandarder og moderne teknologi.

Nå lanserer vi plattformen og grunnmuren for mange viktige tjenester og produkter fremover. På messen kan du se noen av disse «live»; slik som Quality Tracking, Claims Management, Track & Trace og Analytics, alle under samme brand, – DigitalSeafood™. Alle disse er sjømatspesifikke skytjenester, som skal gjøre våre kunder enda et hakk bedre.

Tanken bak DigitalSeafood™ er også at vi raskere skal lansere nye produkter og det skal være lettere for våre kunde å implementere disse løsningene ute i sin organisasjon.

Vår ambisjon er samtidig å kunne knytte de ulike aktørene tettere sammen i verdikjeden gjennom DigitalSeafood™. Maritech har omlag 70 % av de norske sjømateksportører som kunder. Disse kan nå på en lettere måte hente og flytte sjømatdata - digital sjømat - videre i verdikjeden og ut i markedet og med det oppnå et viktig konkurransefortrinn.

DigitalSeafood™ er vårt nye bidrag til vekst og effektivisering av norsk sjømatindustri.

I tillegg jobber vi intensivt hver dag med å levere gode løsninger til våre kunder. Les mer om hva som skjer i magasinet. Så treffes vi i august på Aqua-Nor 2015!

Med vennlig hilsen

Arne Lie Gundersen
Administrerende direktør
Maritech Systems AS



Maritechs produktportefølje

Under vises en oversikt over Maritechs produktportefølje på et overordnet nivå. Porteføljen dekker både et rikt spekter av sjømatspesifikk funksjonalitet og ulike bedrifters behov. Uansett om det er få eller mange ansatte, stort eller lite anlegg, pakkeri eller tradere, så finnes med høy sannsynlighet en løsning for din bedrift.



Inngående logistikk

Maritech Sluttseddel

Maritech Fangstsertifikat

Maritech Packing

Maritech EasyPack



Produksjon / Lager

Maritech VAP – Primary Processing

Maritech VAP – Secondary Processing

Maritech Warehouse Management System



Utgående logistikk

Maritech Trading

Maritech Trading ATP

Maritech Trading Valutasikringsmodul

Maritech Trading Pakkerioverføring

Maritech Trading Nøkkeltall

Maritech Trading Budsjett



Andre applikasjoner

Maritech Regnskap

Maritech Prosjekt

Maritech OLFi



Digital Seafood
– skybaserte tjenester

DigitalSeafood Track & Trace

DigitalSeafood Quality Tracking

DigitalSeafood Claims Management

DigitalSeafood Analytics

DigitalSeafood ERP Integration API

Big projects & clients



Maritech har to seniorrådgivere som er dedikerte mot de største kundene, og som bistår med gjennomføring av store prosjekt i markedet. Våre største kunder setter stadig større krav til oss som leverandør og ønsker at vi skal være en aktiv medspiller i deres utvikling.

Som leverandør kan vi bidra i dette arbeidet gjennom å være i tettere dialog, og ved å jobbe mer fokusert sammen med kunde. Gjennom dette kan vi bidra til bedre utnyttelse av eksisterende programvare, vi kan være rådgivere på den interne dataflyten, og vi kan bidra i utviklingen av nye løsninger.

Vi ser at dette gir en stor gevinst for kundene siden vi kjenner både bransjen, våre kunder og produktene. Vi kan på grunnlag av dette lage løsninger som gjør arbeidshverdagen til våre kunder enda mer effektiv.



Sigbjørn Ramsøy

Manager

☎ +47 91 32 33 62

✉ sramsoy@maritech.no



Bjørnar Kvalsnes

Senior Consultant

☎ +47 92 03 14 35

✉ bkvalsnes@maritech.no



CASE SUMMARY:

Norway Seafoods & Quality Tracking



DigitalSeafood™
QUALITY TRACKING

NORWAY™
SEAFOODS

Både marked og myndigheter krever i dag ett større fokus på sporingsinformasjon, hvor og hvordan er fisken fanget. DigitalSeafood™ Quality Tracking handler om å fortsette denne historien og fortelle om kvaliteten fra mottak, og frem til levering. Dette gjøres fordi god dokumentasjon på kvaliteten gir økt mulighet til presise leveranser, og mindre reklamasjoner.

For Norway Seafoods handlet det om å dokumentere kvaliteten på fisken de mottar. På alle mottak registrerer de kvalitetsdata som er knyttet til hver enkelt sluttседdel. Dette gir Norway Seafoods mulighet til å sammenligne og følge kvaliteten over tid. Tidligere papirskjema og Excel ark blir flyttet inn i ett system, og tilgjengeliggjort.

For Norway Seafoods er målet å få kontroll og oversikt over kvaliteten på de ulike mottakene, samt å kunne gjøre tiltak der de ser at en har behov for dette. DigitalSeafood™ Quality Tracking inneholder rapporter og dashboard basert på de KPI-ene som skal måles.

DIGITALSEAFOOD™ QUALITY TRACKING INNEHOLDER FUNKSJONALITET INNEN:

- Mottakskontroll.
- Inspeksjon, registrering og logging.
- Fleksible kvalitets skjema.
- Reklamasjonshåndtering.
- Sporbare kvalitetsdata.
- Integret Dokumentcenter.
- Rollestyrt arbeidsflate.
- Dashboard/Analyse.
- Samhandling.



Webbasert
løsning tilpasset
PC, PAD og
håndholdt



Maritech lanserer DigitalSeafood™

DigitalSeafood™ er Maritechs bidrag til vekst og effektivisering av norsk sjømatindustri. DigitalSeafood™ syr sammen systemer og data, og løfter samhandlingen mellom aktører i verdikjeden til et helt nytt nivå.



DigitalS

THE SEAFOOD CLOUD C



Rollebasert brukertilgang



PC/Mac

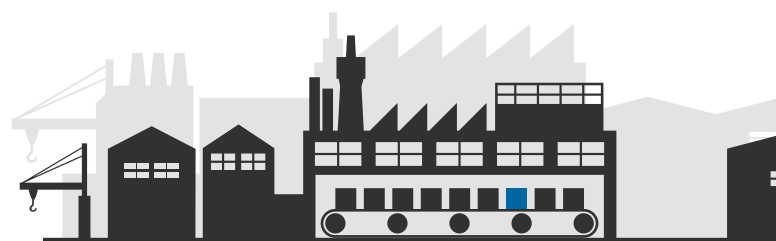


Tablet

Alle DigitalSeafood™-produkter
Plattformen er basert på industri-



FANGST / OPPDRETT



PRODUKSJON / FOREDLING

Seafood™

COMPUTING PLATFORM



Mobil



Andre enheter



Integrering

ter kjøres fra en skyplattform.
standarder og moderne teknologi.



Illustration © Maritech Systems / EKH.no

cermaq

Cermaq er et oppdrettsselskap bestående av 49 heleide og 2 del-eide matfiskkonsesjoner for laks i Nordland og Finnmark, 4 heleide og 2 deleide settefiskkonsesjoner i Nordland, samt 3 lakseslakterier.

Cermaq Norway AS har hovedkontor i Nordfold i Steigen. Virksomheten er lokalisert i Nordre-Nordland og Vest-Finnmark. Cermaq Norway har rundt 500 ansatte. I 2013 hadde selskapet en omsetning på 1,9 milliarder kroner.

KUNDECASE:

Cermaq Norway AS

HVOR LENGE HAR DERE VÆRT KUNDE AV MARITECH?

Cermaq startet å bruke Maritech høsten 2013, så snart 2 år.

HVORFOR MARITECH?

Eksisterende system var lite bransjeorientert og fungerte meget dårlig til det vi driver med. Vi hadde kjennskap til Maritech Systems, og at deres system blir sett på som det ledende systemet innen næringen med en sterk merkevare. Fordelen er at mange som driver med det samme som oss også har Maritech. Vi drar da utviklingen sammen, og vi ser på dette som et fortrinn da vi hverken har tid eller ressurser til å utvikle noe eget.

UTFORDRINGER I SELSKAPET?

Utfordringene vi stod overfor var lagerkontroll og brukervennlighet. Tidligere system var tungt og for eksempel tok fakturering og kreditering i det gamle systemet meget lang tid. Utfordringen var rett og slett at daværende system ble en flaskehals for vår drift.

HVORDAN HAR/KAN SYSTEM BIDRA TIL Å LØSE UTFORDRINGENE?

Gode system gir god kontroll, og vi føler at vi får mye hjelp ved at lignende selskap, som har samme utfordringene finner løsninger gjennom Maritech systemene som vi også kan dra nytte av.

HAR DERE MYE FOKUS PÅ SYSTEM?

Vi er ikke innovatøren når det kommer til system, men ser at gode system er viktig. Dette vil det også bli fokus på fremover.

MARITECH SOM SAMARBEIDSPARTNER?

Implementeringen var profesjonell og ryddig, Maritech er en liten organisasjon som er veldig hands on. For oss betyr dette at det er kort vei fra ønske om endring til implementering. Maritech fremstår også ubyråkratisk, og er svært bransjespesifikk, noe som vi ser på som veldig positivt. Det er veldig greit å slippe å forklare konsulent hva man driver med når man tar kontakt, Maritech kan fisk.

Brede Løfsgaard
Sales Director Europe Cermaq

MØT EN AV VÅRE NYE ANSATTE:

Robert Oldeide



Robert Oldeide

Konsulent, Maritech.
29 år fra Ålesund.

Utdanning: Bachelor i shipping og logistikk fra høyskolen i Ålesund.

Arbeidserfaring: Jobbet for Fjordlaks AS, Tufjordbruket og Jangaard Export AS avs. Framnes og Sjøanlegget.

HVORFOR IT?

Jeg så at erfaringen jeg hadde fra fiskerinæringen ga meg mulighet til å jobbe med andre områder innenfor næringen. Jeg kan som konsulent i Maritech være med på å utvikle fremtidens systemløsninger for en voksende og bærekraftig næring.

HVORFOR FISK?

Jeg liker miljøet og folkene som jobber i næringen. Setter pris på at ingen dager er like og at hardt arbeid lønner seg.

INNTRYKK AV NÆRINGEN?

Det er en næring som har vært under lupen i mange år og som får ufortjent mye kritikk. De aller fleste aktørene i næringen er seriøse og jobber knallhardt for å utvikle og forbedre seg.

Fiskeri og havbruk er, og kommer til å bli en av de viktigste ressursene Norge har. Dette er en bærekraftig og fremtidsrettet næring som forsyner hele verden med mat. Jeg tror ikke at en tilstrekkelig del av Norges befolkning er klar over dette. Her har næringen en jobb å gjøre.

STYRKENE TIL MARITECH?

Som tidligere bruker av Maritech sine løsninger har jeg bare positive tilbakemeldinger å komme med. Som ansatt i Maritech ser jeg en gjeng med utrolig engasjerte og trivelige kollegaer som jobber for at kunden skal bli fornøyd.

SVAKHETER I NÆRINGEN?

Det er mange utfordringer i næringen. Nye krav fra EU, fiskedirektiver,

mattilsynet osv, som kan gi store utfordringer for små bedrifter som ikke har ressurser til å innfri alle krav som stilles. Alt for ofte blir det bare tredd nye direktiver over næringen uten tanke for hvilke konsekvenser dette gir.

FREMtiden?

Fremtiden er fisk. Jeg tror vi vil se en sterk utvikling, spesielt på hvordan oppdrett av fisk vil foregå. Dette være seg oppdrett på land og nye arter, mer automatisering i produksjonen, større fokus på sporing og opprinnelse og mer bevisste forbrukere. Fisk er en bærekraftig ressurs som kommer til å være en viktig brikke i fokuset på å løse utfordringene verden står overfor i dag når det kommer til matvaremangel.



Maritech liker



Maritech deltar aktivt i **YoungFish**, som er en organisasjon for unge under 35 som jobber i eller har tilknytning til sjømatnæringen. Youngfish ønsker å tilby en møteplass der man kan møtes på tvers av yrker og selskaper.



Maritech har en fast blogger på nettstedet **Yngel.no** – et nettsted som skal bidra til økt innsikt og forståelse for sjømatnæringens betydning for mennesker og lokalsamfunn langs kysten, og samtidig bidra til økt interesse blant ungdom for å søke en utdanning og karriere i næringen.



Maritech deltar aktivt på studentdager rundt omkring. For å spre det glade budskap om både en spennende næring og arbeidsplass.



Høgskolen i Molde – Vitenskapelig høgskole i logistikk. Maritech har i mange år bidratt med forelesere på Mastergradsstudiet i Supply Chain Management.



I tillegg brenner vi for at flere av kidsa skal lære seg koding. Derfor stiller ansatte i Maritech som forelesere på **Kodeklubben Molde**. Barn og ungdom trenger å bevisstgjøres de fantastiske mulighetene som åpnes når man kan kode og dette tilbys gjennom kodeklubben.



Nye ansatte i Maritech



Endre Tungehaug (33)

Utvikler

Kommer fra Wise Consulting i Molde, der han har jobbet som Business Process Manager/Senior utvikler. Er sentral Maritechs utvikling av produksjon/foredlingsløsninger,



Ørjan Hoem (27)

Konsulent

Bachelor i informasjonsbehandling ved Høgskolen i Molde. Jobber med dokumentasjon og oversettelse av vår programvare.



Kristian Alnæs (30)

Utvikler -

interaksjonsdesign
MSc Mathematics fra UiO
Jobber med interaksjonsdesign på våre sky-løsninger.



Bjørnar Kvalsnes (35)

Senior Konsulent - Storkunder

Har en bachelorgrad i informatikk og økonomi fra NTNU. Tidligere jobber bla. i Samferdselsavdelingen i M&R Fylke samt programvareselskapet Timpex. Jobber med våre store kunder.



Robert Oldeide (29)

Konsulent

Robert har bakgrunn som driftsleder og produksjonssjef i både Jangaard Export, avd. Andenes og Tufjordbruket. Han har en Bachelor i shipping og logistikk fra høyskolen i Ålesund. Robert er en allrounder og jobber med både produksjon og trading.



Ivar Fjeldvær (48)

Senior konsulent

Har etter noen år borte fra Maritech i ulike leder og administrative stillinger i E Folland Maskinstasjon og OSS-Nor vendt tilbake til oss. Har bred erfaring fra de fleste av Maritech sine produkter.



Svein Arve Hoset (49)

Senior Utvikler

Har etter noen år hos Marel Norge, vent tilbake til oss i Maritech. Har lang erfaring med utvikling av forretningsapplikasjoner innen sjømat.



Stig Myran (52)

Direktør Marked og Internasjonalt Salg

Myran begynner 1. september i Maritech. Han kommer fra BASF Animal Nutrition der han de siste 19 årene har jobbet med den globale oppdrettsnæringen. Han har sin utdanning fra HiST - Food Technology and Processing.





Møt disse representantene fra Maritech på stand under Aqua-Nor 2015!



Steinar Mykløy

Sales Director

☎ +47 91 32 33 61

✉ smykloy@maritech.no



Bjørnar Kvalsnes

Senior Consultant

☎ +47 92 03 14 35

✉ bkvalsnes@maritech.no



Arne Lie Gundersen

CEO

☎ +47 91 84 33 04

✉ algundersen@maritech.no



Geir Nordheim

Sales Manager

☎ +47 99 29 94 95

✉ gnordheim@maritech.no

Våre avdelinger

MOLDE

Maritech Systems AS

Verftsgt 10

N-6416 MOLDE

Tlf.: +47 71 51 73 00

Fax: +47 71 51 73 99

AVERØY

Maritech Systems AS

Kårvåg

N-6530 AVERØY

Tlf.: +47 71 51 73 00

Fax: +47 71 51 73 99

HARSTAD

Maritech Systems AS

Tore Hundsgt. 7

N-9404 HARSTAD

Tlf.: +47 71 51 73 00

Fax: +47 71 51 73 99

TROMSØ

Maritech Systems AS

Skippergt 41

N-9008 TROMSØ

Tlf.: +47 71 51 73 00

Fax: +47 71 51 73 99